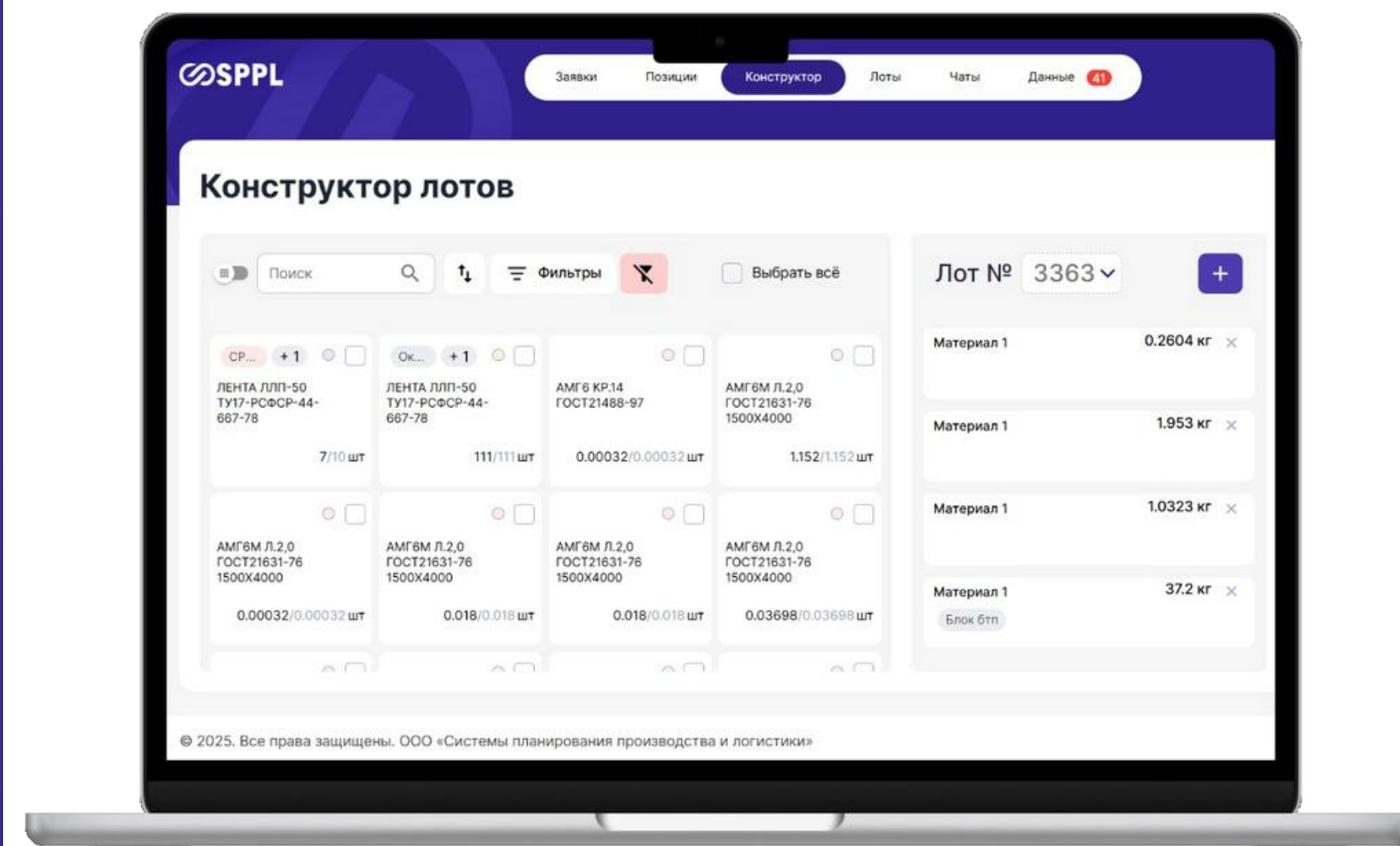




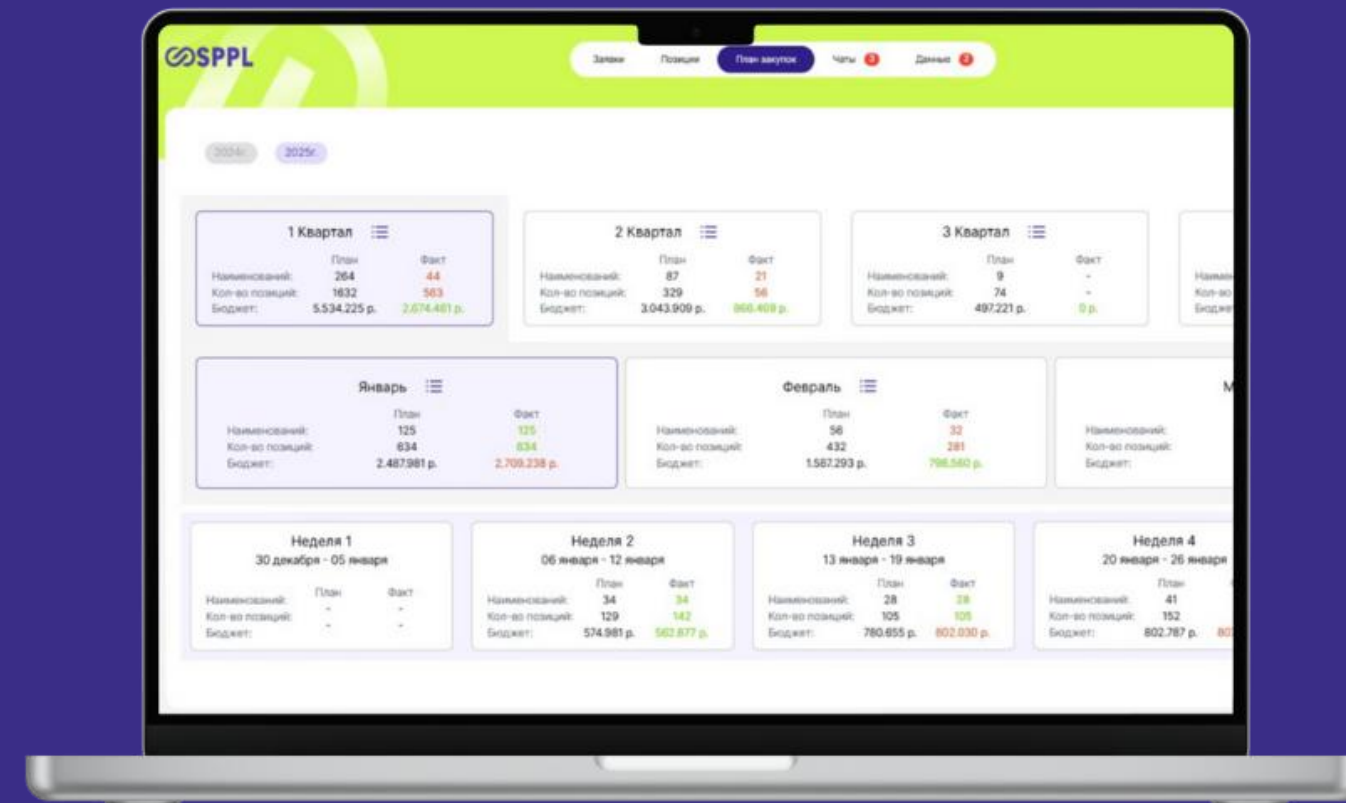
ООО «Системы планирования
производства и логистики»

Система управления закупками

Свидетельство о государственной регистрации программы для ЭВМ
№2024614380
Включено в Реестр отечественного ПО
г. Санкт-Петербург



SPPL



Специализированная система для
профессиональных
производственных закупщиков



SPPL — связывает производство, закупки и продажи в единый информационный контур

Что дает система управления закупками?

Сокращает потери внутри процессов и
позволяет управлять деньгами



Одно окно для подачи заявок на закупки внутри предприятия. Единый инструмент работы для закупщика, руководителя и производственного персонала



Система контроля для менеджмента и прозрачность закупок. Электронное согласование, статистика, данные о ценах, сроках и т.д.



Планирование закупок с учетом сроков поставки материалов – планирование расходов и обеспеченности производства в срок



Работа с составами изделий, PDM модуль, замены и ревизии

Какие эффекты даёт внедренная система автоматизации закупок?

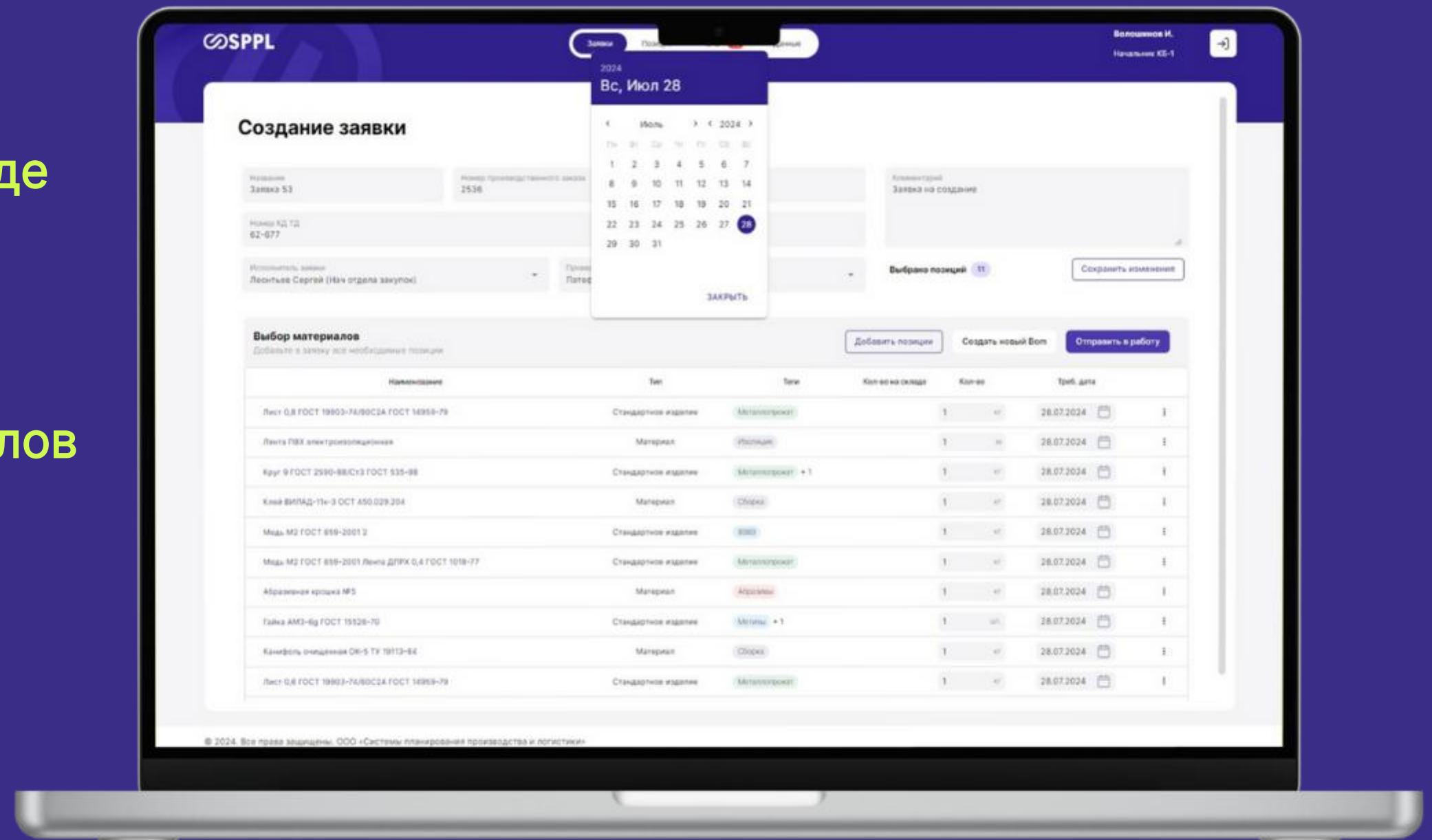


Система управления заявками

Единая для всего предприятия система формирования и обработки закупочных заявок

Сотрудники производственных подразделений имеют возможность:

- Отправлять заявки в электронном виде
- Работать с базой и конструктором составов изделий
- Отслеживать статусы своих заявок
- Мониторить сроки поставки материалов
- Общаться с отделом закупа непосредственно через систему
- Видеть истории заявок и изменений



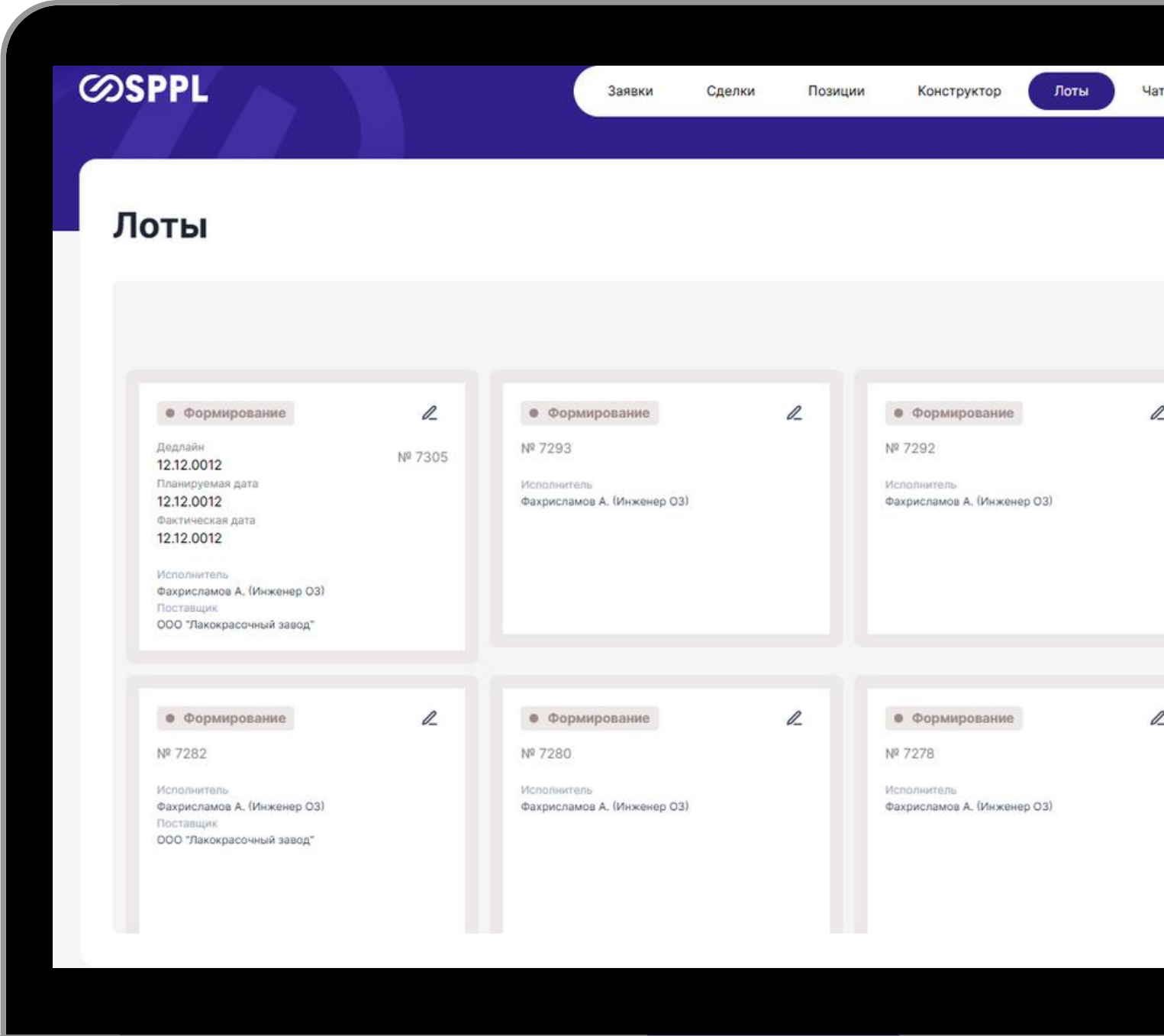
Оптимизация заявок поставщикам.

Объединение в лот позиций, которые можно закупать вместе

Обработка заявок
отделом закупок

Формирование и
изменение лотов
на закупку

Управление
агрегированной
потребностью



Лоты и категории закупщиков

Лот = заявка поставщику

Лот — это сформированная заявка на закупку конкретной группы позиций у конкретного поставщика. Лот агрегирует потребности из разных заказов и подразделений.

Как формируются лоты

- 1 MRP рассчитывает потребности по всем SKU
- 2 Позиции группируются по поставщикам
- 3 Округляются до минимальной партии (MOQ)
- 4 Формируется лот — готовая заявка к отправке

Закупщики по категориям

Основные материалы

ПП гранулят, полиэтилен, полистирол, красители

*Крупные контракты,
длинный Lead Time*

Гофра и упаковка

Гофрокороба, плёнка, стретч, этикетки

*Средний Lead Time,
частые заказы*

Комплектующие

Крышки, ручки, вставки, метизы, фурнитура

*Множество позиций,
разные поставщики*

Вспомогательные материалы

Смазки, масла, запчасти для оборудования

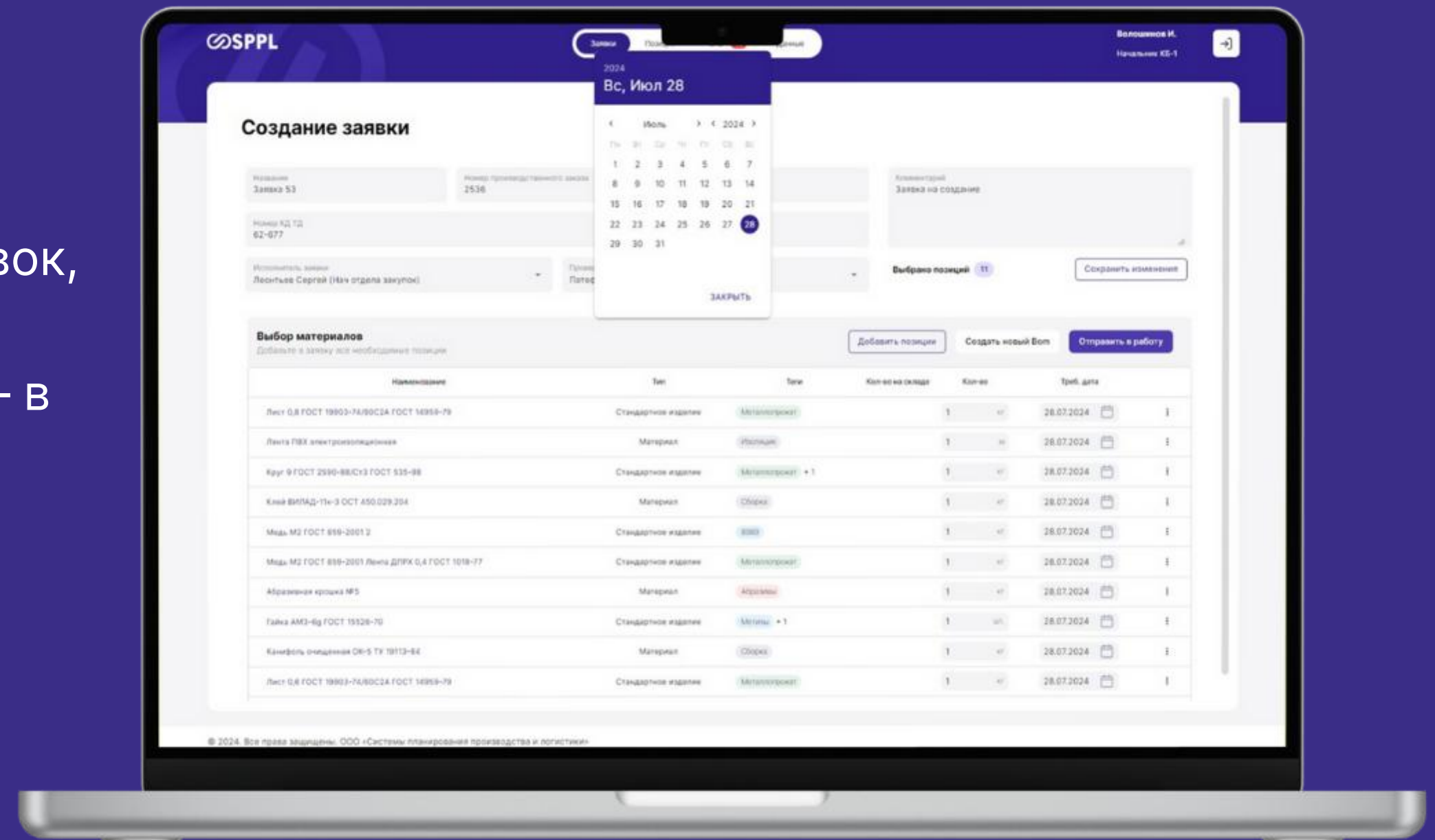
*Нерегулярные закупки,
малые объёмы*

Лоты

Сотрудники отдела закупок формируют лоты, объединяя позиции из разных заявок для удобного контроля и планирования поставок.

Система шаблонизирует запросы поставщиками, дает возможность контролировать объемы и сроки поставок, собирает статистику. Коммерческие предложения, конкурентные условия – в одном месте.

В результате закупки становятся более прозрачными и удобными для планирования.



Светофор Lead Time

Система SPPL показывает статус каждой позиции закупки относительно срока поставки (Lead Time) и запаса по времени (буфер).

← Дата заказа далеко

Дата потребности →

Закупать рано	Идеальное время	Буфер исчерпан	Опоздание
До даты заказа ещё далеко. Можно подождать, цены могут измениться. Мониторинг.	Достаточно времени для закупки + остаётся буфер. Оптимальный момент для заказа.	Ещё не опоздали, но уже влезли в буферное время. Нужно действовать срочно.	Уже залезли во время Lead Time. Поставщик не успеет в срок. Нужны экстренные меры.

SPPL автоматически окрашивает каждую позицию плана закупок в цвет светофора, позволяя закупщику мгновенно видеть приоритеты.

Согласования заявок и расходов в электронном виде

Согласующие

СОГЛАСОВАТЬ ВСЕ

KK

Согласующий
Кузнецов Кузьма (Начальник прс)

✓

MM

Согласующий
Михайлов Михаил (Закупщик)

✓

ИИ

Согласующий
Иванов Иван (Зам. руководителя)

✓

ВВ

Согласующий
Васильев Василий (Закупщик)

✓

Новый согласующий

Согласовать

Руководители – согласующие ставят визы в единой системе. Гибко настраивается порядок согласований и уведомлений. Отображается история и даты согласования, дополнительные запросы информации. Согласующие добавляются в зависимости от бизнес-процесса предприятия на любых этапах.

Управление данными

Раздел «Данные» — это центральное пространство для работы с материалами и контрагентами компании.

Здесь сотрудники могут быстро находить, добавлять, редактировать и группировать информацию о всех используемых материалах и поставщиках. Гибкая система поиска, тегирования и замены материалов обеспечивает удобство работы и исключает дублирование, а управление контрагентами позволяет поддерживать актуальную базу поставщиков и крепкие деловые связи.

Материалы

Наименование	№	Статус
		Выбрано: 0
 ЛЕНТА ЛЛП-50 ТУ17-РСФСР-44-667-78	7802	разработка
 БВСВ.7205.010-3	7798	разработка
 АМГ6 КР.14 ГОСТ21488-97	7795	разработка
 БВСВ.7205.010-4	7792	разработка
 БВС.7205.020-1	7788	разработка
 БВС.7205.020-2	7784	разработка
 БВС.7205.020	7781	разработка
 4Ц ОСТ1.33078-80	7778	разработка
 БВС.7205.015	7774	разработка

Контрагенты

№	Наименование	Регион
31	ООО «ПрофПак Групп»	
32	ООО «Безопасность+»	
33	ИП Лебедев К.А.	
34	ООО «ОфисМаркет»	
35	АО «ТехноПроф»	
36	ООО «ЮгТранс»	
37	ООО «ИнфоСеть»	

Склад

ДВИЖЕНИЕ

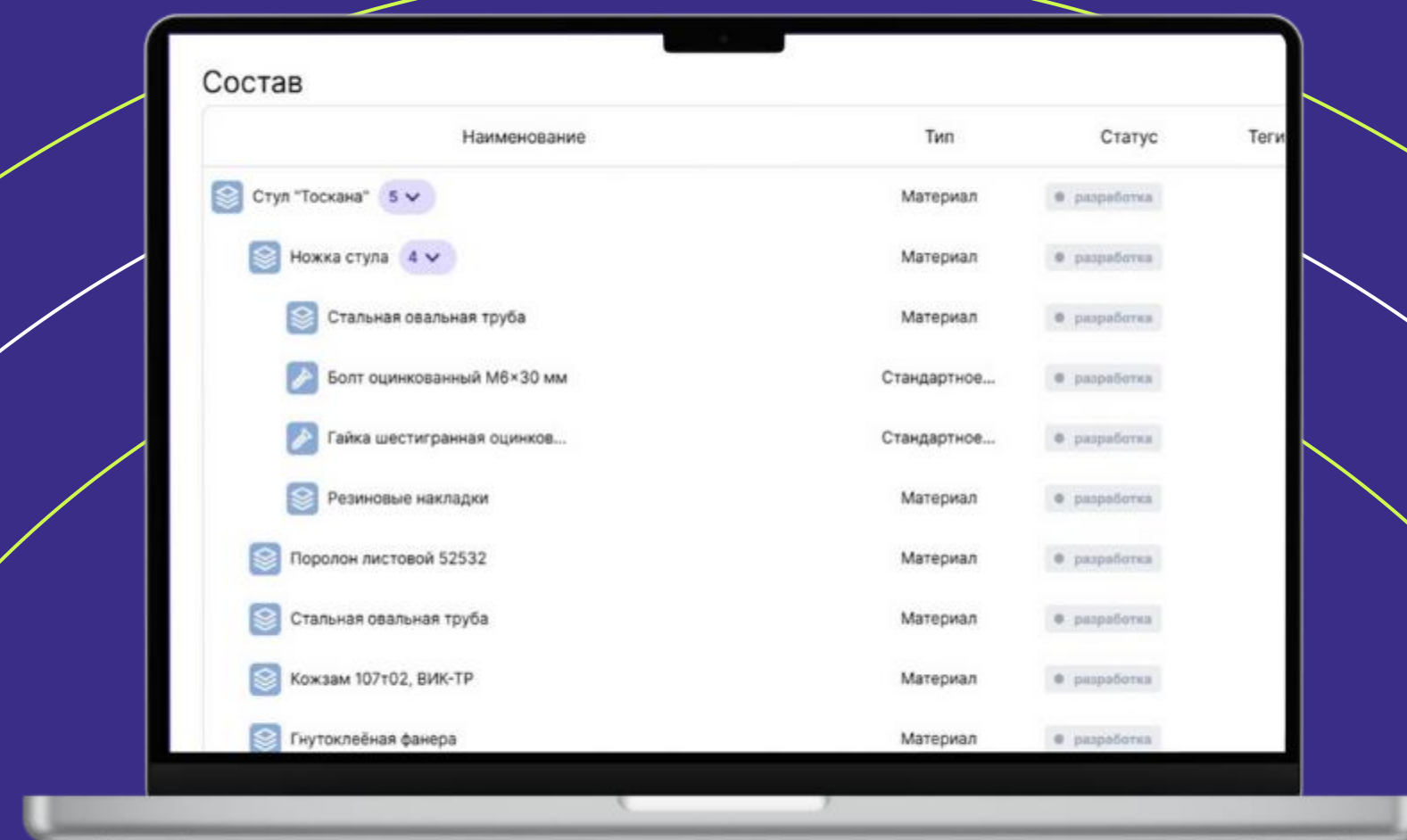
ИСТОРИЯ

№	Количество	Ед. изм.	Наименование
☐	20	1 кг	Смесь цементно-песчаная (ЦПС) М300 Петролит Профи
☐	10	4 шт	Уголок горячекатаный 40х40х4 мм 3 м
☐	35	3 шт	Бензиновый генератор NAVIGATOR NPG8800 6,6кВт
☐	58	1 уп	Саморезы для ГВЛ 25х3,9 мм в ленте усиленные Hard-Fix (1000 шт.)
☐	33	1 шт	Наклейка
☐	32	2 кг	Прутки
☐	31	4 шт	Крышка
☐	28	1 шт	Уголок горячекатаный 40х40х4 мм 3 м
☐	27	1 шт	Балка горячекатаная (двутавр) №12 6 м
☐	26	3 шт	Труба стальная водогазопроводная ДУ 20х2,8 мм 3 м

Управление составами изделий

Составы изделий позволяют точно определить необходимые материалы для каждого заказа и эффективно планировать закупки.

Система отображает структуру изделия с учетом вложенности компонентов, что позволяет формировать агрегированную потребность в материалах. Это обеспечивает точный расчет объема закупок под конкретный заказ, быстрое внесение изменений при корректировках состава. В результате компания получает прозрачный и управляемый процесс снабжения, минимизируя риски дефицита или излишков.



Управление материалами

Информация материала

Название
БВСВ.7205.010-4

Номер в SAP

Номер в 1С

Номер материала
БВСВ.7205.010-4

Тип
Материал

Ед. Изм.
шт

Номер ревизии

Описание материала

Документы и спецификации

Документы

ЗАГРУЗИТЬ

Состав

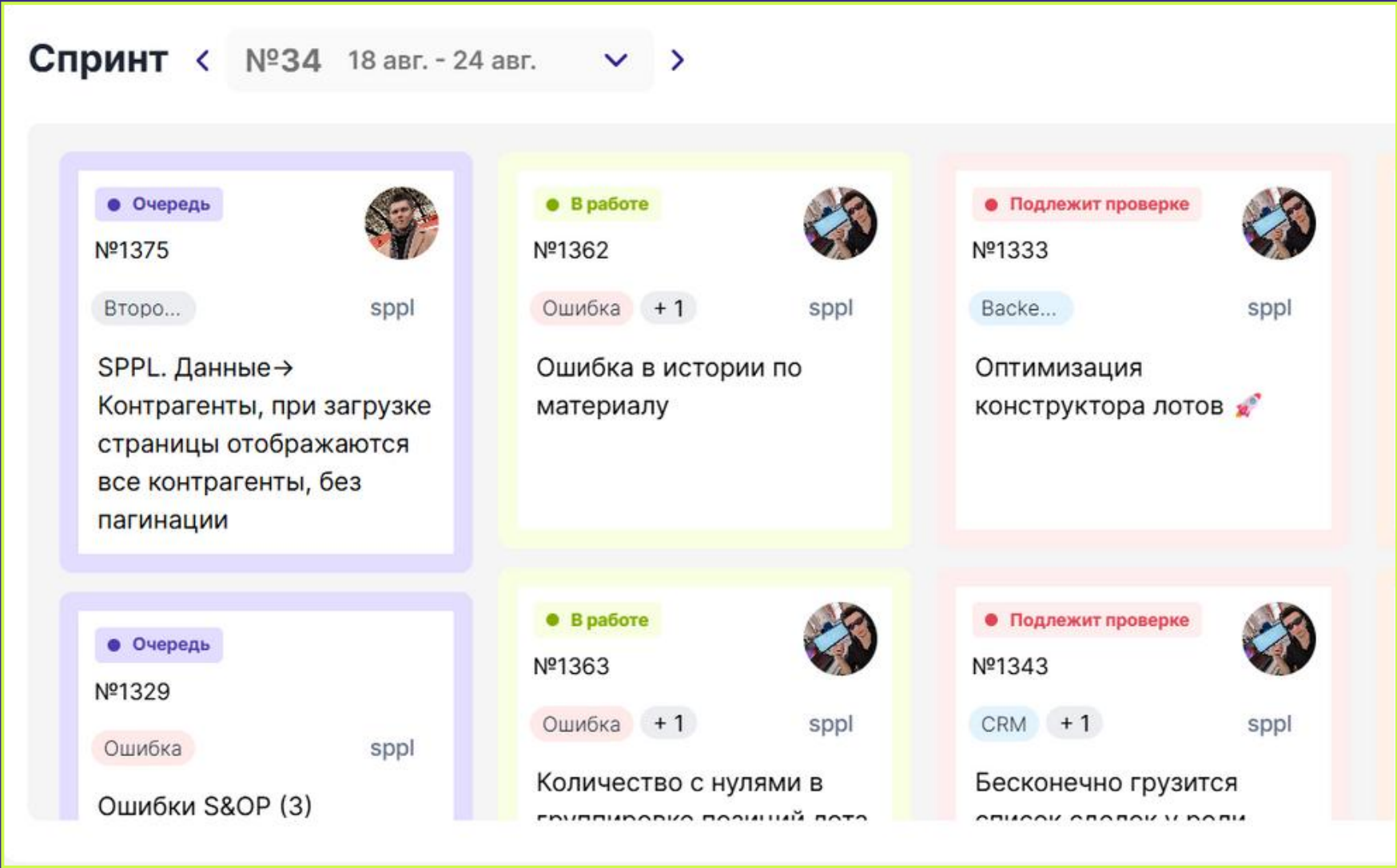
Наименование	Замены	Теги	Кол-во
БВСВ.7205.010-4 разработка БВСВ.7205.010-4		Бобышка	1
АМГ6 КР.14 ГОСТ21488-97 разработка АМГ6 КР.14 ГОСТ21488-97			0,004 шт

История

База материалов предоставляет полный контроль над номенклатурой предприятия: от создания и редактирования карточек до назначения тегов, описаний и вариантов замен. Система предотвращает дублирование позиций и сохраняет уникальность данных, а настройки позволяют быстро найти нужный материал или подготовить документы для закупок.



Система статусов



Система отображает текущие статусы заявок на закупки или статусы отдельных позиций, что обеспечивает прозрачность процесса выполнения и своевременное выявление проблем. Система статусов позволяет отслеживать прогресс каждой заявки на нескольких этапах: от создания до завершения, упрощая контроль и коммуникацию внутри коммуникации.

Планирование закупок и бюджетирование

Режим «Планирование» обеспечивает эффективное управление процессом закупок от сбора заявок до контроля бюджета.

1

Система автоматически собирает заявки в общий план закупок и обновляет его при изменениях, обеспечивая актуальность данных.

2

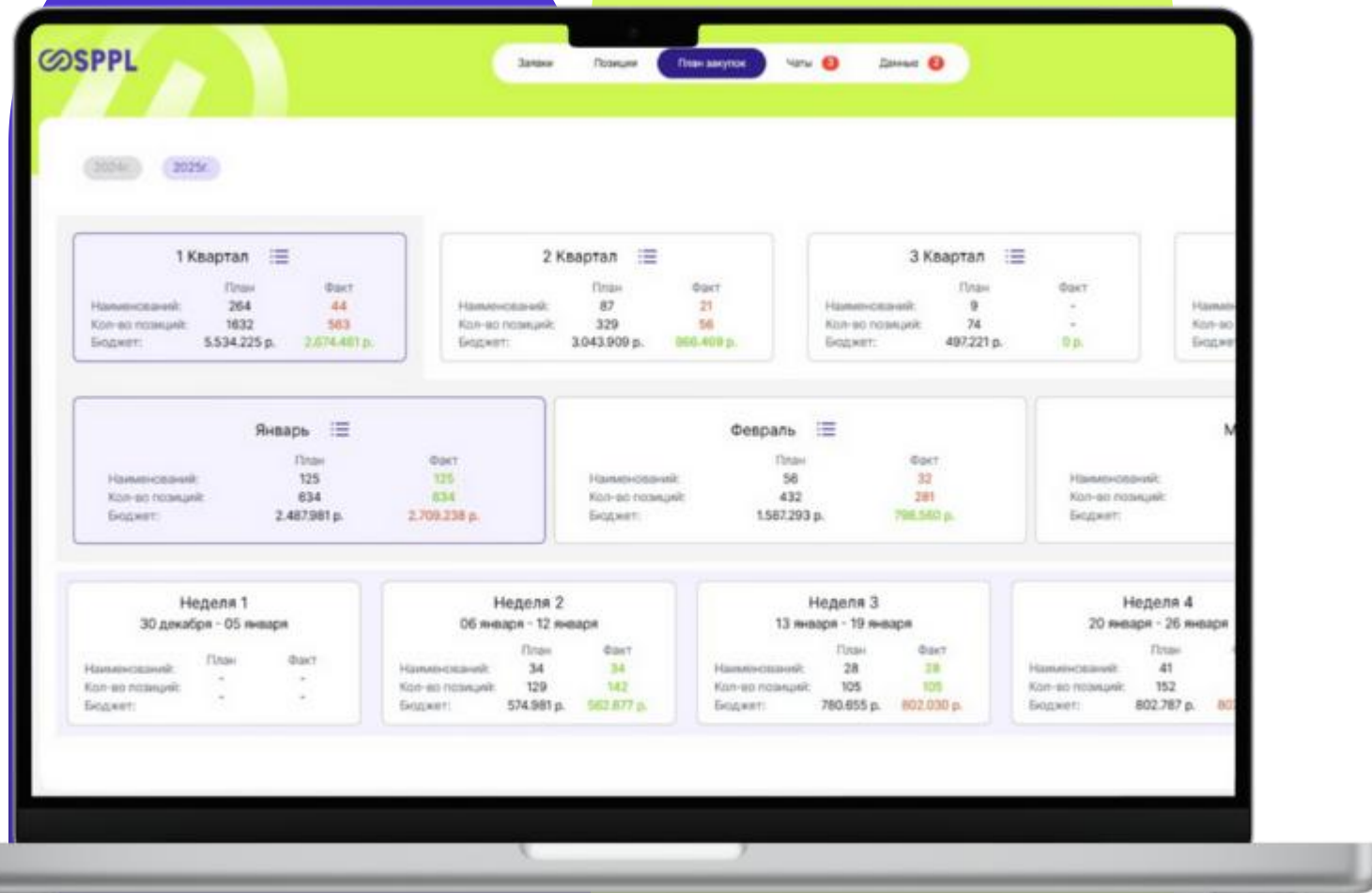
Календарь закупок визуально контролирует сроки, а автоматическая отправка заявок в отдел закупок ускоряет их обработку.

3

Назначение исполнителей, ответственных, проверяющих и согласующих обеспечивает прозрачное распределение обязанностей.

4

Фиксируется история изменений и система оповещений помогает вовремя реагировать на важные события и действия.



Управление контрагентами

Контрагенты

№	Наименование
42	123213
43	1231231
44	99999999
45	ООО "ТПК СТР"
46	ПАО "СИБУР Холдинг"
21	ООО «СкладТехПоставка»
22	АО «ПромУпак»
23	ООО «ЧистоПром»

Рейтинг

★★★★★

Документы и спецификации

Документы

Контакты

Алексей Смирнов Владимирович

Руководитель отдела закупок

+7 925 111-22-33

smirnov.a@vostoksnab.ru

Мария Смирнова Владимировна

Вася

+ ДОБАВИТЬ КОНТАКТ

Справочник контрагентов собирает всех поставщиков и производителей в единой базе для простого поиска и оценки надёжности партнёров. Сотрудники могут создавать новые карточки, заполнять контакты, прикреплять документы и устанавливать рейтинг, что способствует более эффективному управлению взаимоотношениями с поставщиками и повышению качества закупок.

Управление складом

Склад

ДВИЖЕНИЕ

ИСТОРИЯ

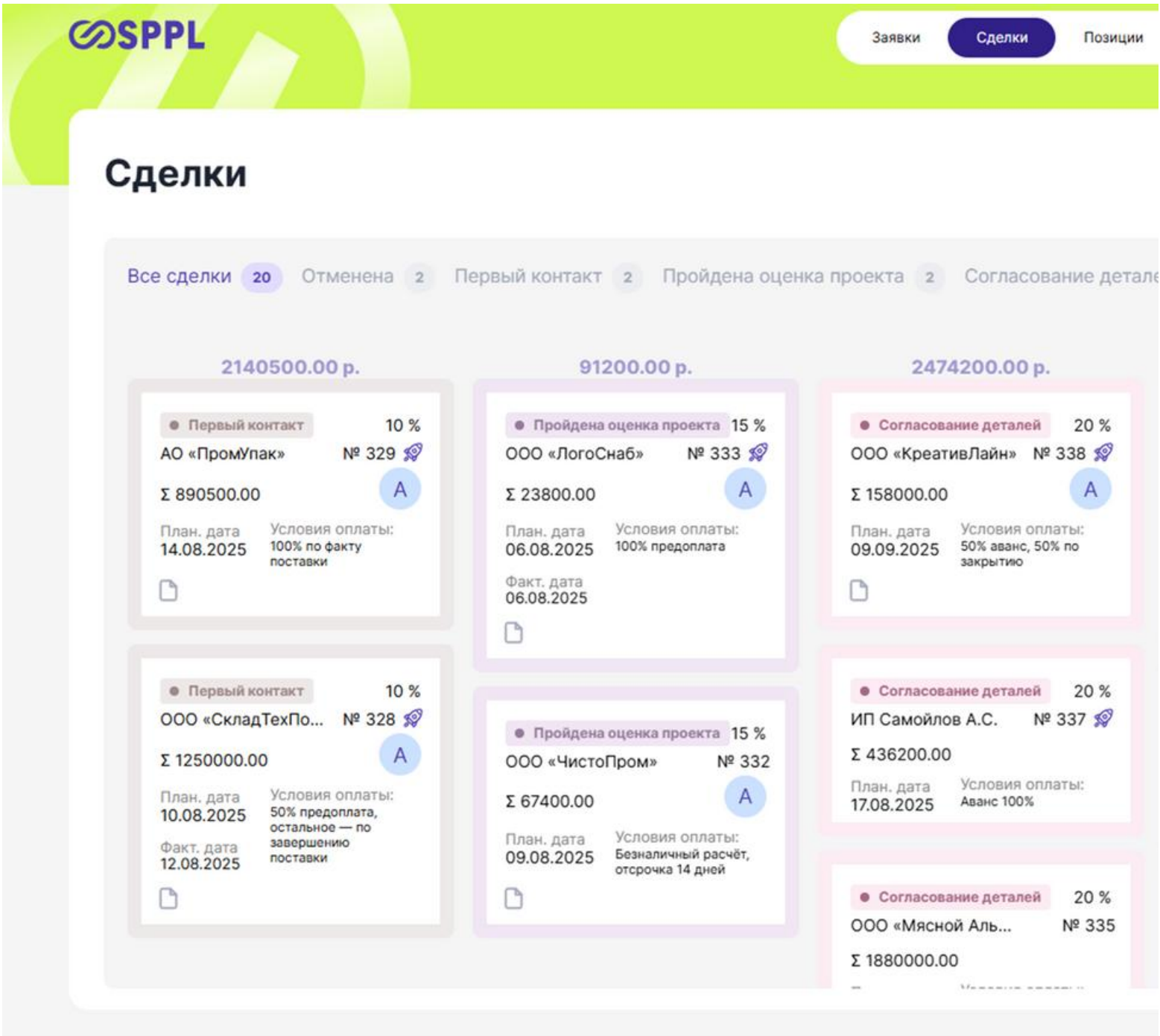
	№	Количество	Ед. изм.	Наименование	Статус
☐	20	1	кг	Смесь цементно-песчаная (ЦПС) М300 Петролит Профи	● Поставка
☐	10	4	шт	Уголок горячекатаный 40х40х4 мм 3 м	● Приемка
☐	35	3	шт	Бензиновый генератор NAVIGATOR NPG8800 6,6кВт	● Принято
☐	58	1	уп	Саморезы для ГВЛ 25х3,9 мм в ленте усиленные Hard-Fix (1000 шт.)	● На складе
☐	33	1	шт	Наклейка	● Приемка
☐	32	2	кг	Прутки	● Приемка
☐	31	4	шт	Крышка	● Приемка
☐	28	1	шт	Уголок горячекатаный 40х40х4 мм 3 м	● Приемка
☐	27	1	шт	Балка горячекатаная (двутавр) №12 6 м	● Приемка
☐	26	3	шт	Труба стальная водогазопроводная ДУ 20х2,8 мм 3 м	● Приемка

Виртуальный склад помогает отслеживать остатки и движение материалов в реальном времени. Пользователи видят актуальный статус каждой позиции, могут фиксировать поступления и списания, а также просматривать историю всех операций. Такой подход обеспечивает прозрачность складских процессов и исключает ошибки в учёте.



CRM система

Управление продажами и планирование производства на основе сбыта



Инструмент для удобной работы с клиентской базой и воронкой продаж. Позволяет автоматизировать процесс и увеличить продажи. Благодаря CRM системе компания получает прозрачную картину будущих заказов и может заранее планировать ресурсы и закупки.



CRM и уточнение прогноза спроса

Воронка продаж в SPPL



Как CRM уточняет прогноз

Материальные составы в сделках

Каждая сделка содержит конкретные SKU с количествами. Система агрегирует потребность из всех сделок.

Вероятность закрытия

MRP учитывает вероятность сделки: на ранних этапах воронки — плановая потребность с низким приоритетом.

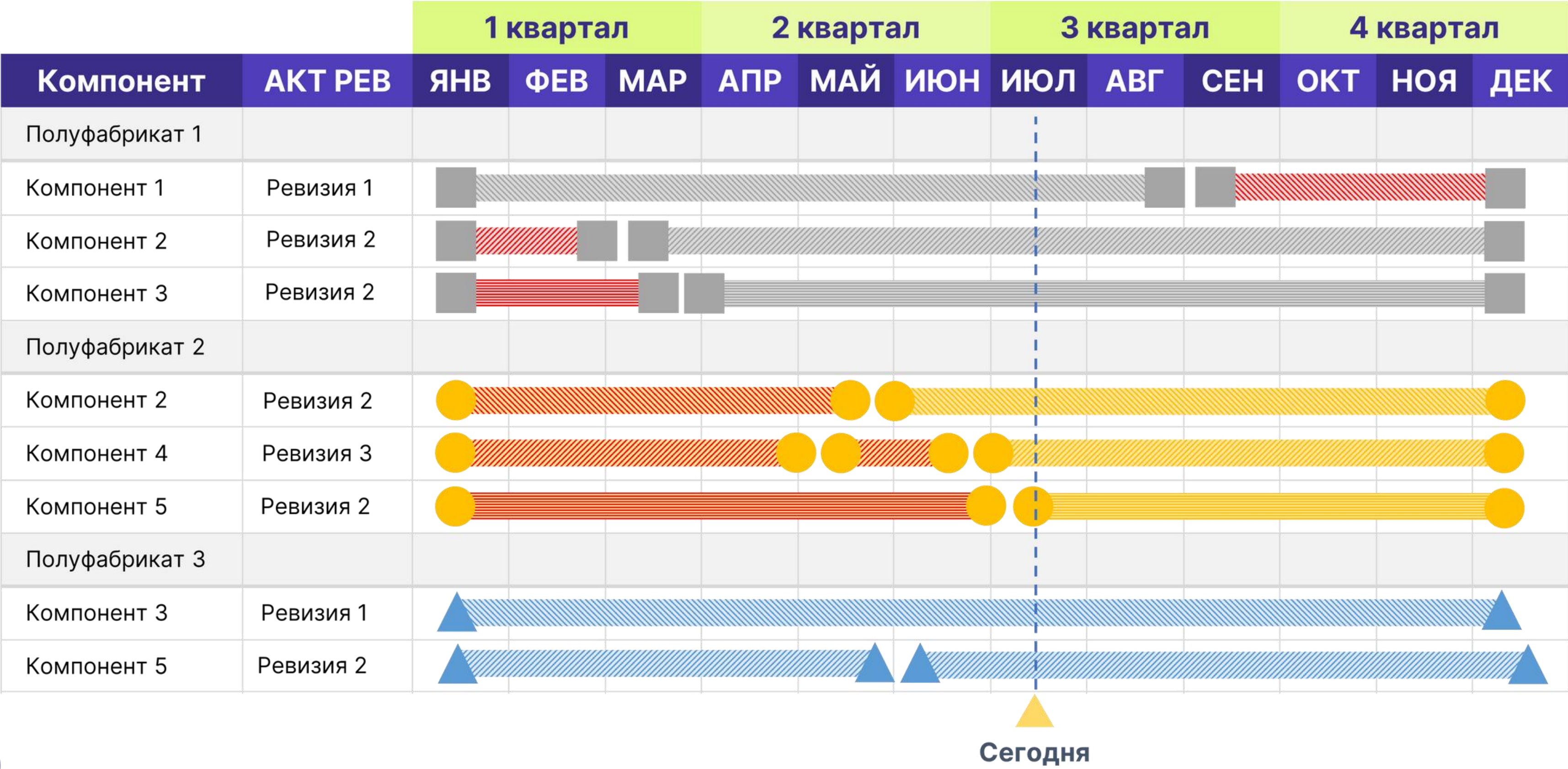
Динамическое обновление

Переход сделки на следующий этап автоматически уточняет материальные потребности.

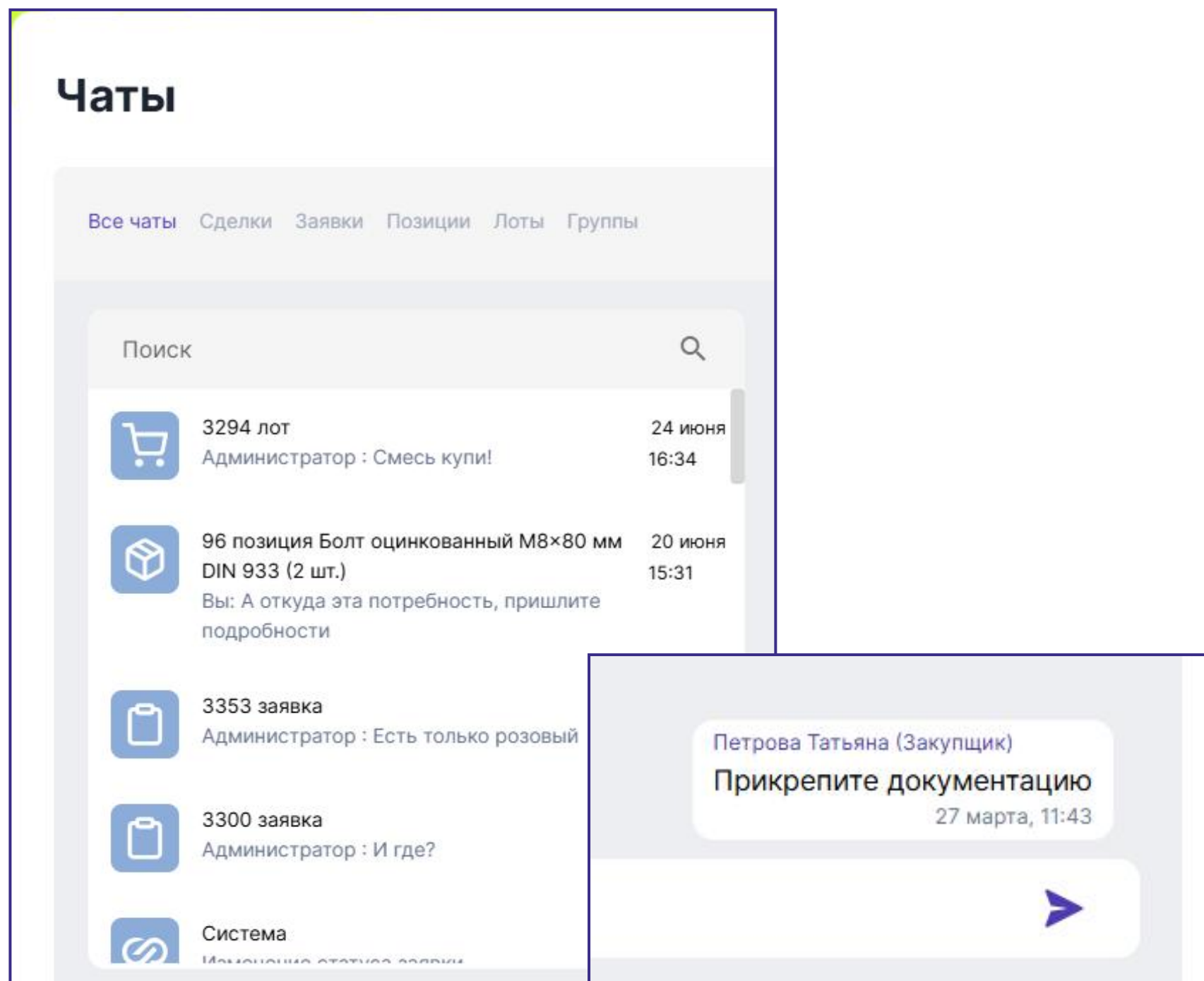
Раннее предупреждение

Если сумма потенциальных сделок превышает прогноз — сигнал о необходимости увеличить закупки.

Управление изменениями



Система чатов



Удобная система чатов объединяет разные виды переписок: по лотам, заявкам, позициям, а также личные и групповые чаты вне привязки к объектам. Пользователи легко переключаются между чатами через удобное меню и быстро находят нужные беседы с помощью поиска по имени или номеру объекта. Возможность создавать групповые чаты и управлять участниками делает общение гибким и эффективным для совместной работы.



сайт: <https://sppl.ai>

Спасибо за внимание!

г. Санкт-Петербург, ул.
Фурштатская 24

+7 (904) 499-69-95

sppl.ai@yandex.ru